



CONDURRE LA TRATTATIVA DIFENDENDO IL MARGINE



Oggi il venditore con la "V" maiuscola è colui che riesce a vendere senza svendere difendendo il margine aziendale, superando le obiezioni del cliente e rafforzando la sua scelta e spinta all'acquisto.

In tal modo la strategia commerciale diventa una leva fondamentale per l'azienda per fronteggiare la difficile situazione di Mercato senza essere costretta a sacrificare il margine pur di vendere, garantendo continuità alle vendite e mantenendo il profitto.

Il corso ha l'obiettivo di fornire ai venditori nuovi strumenti e stimoli per acquisire le strategie per difendere il prezzo, evidenziando il valore aggiunto dell'offerta e per concludere al meglio la negoziazione.

Giovedì 16 Maggio 2013

dalle ore 9.00 alle ore 13.00

Presso Polo Formativo di APINDUSTRIA in Via Ilaria Alpi, 4 – Mantova

PROGRAMMA – 4 ore

- **TECNICHE E STILI DI NEGOZIAZIONE**
Come preparare la trattativa commerciale
- **STRATEGIE PER DIFENDERE IL PREZZO ED
EVIDENZIARE IL VALORE AGGIUNTO DELL'OFFERTA**
- **TATTICHE PER SUPERARE LE OBIEZIONI DEL
COMPRATORE**
Dall'opposizione alla cooperazione
- **PREPARARSI ALLA CHIUSURA**
Tecniche per concludere al meglio la negoziazione

RELATORI

dott. Davide Battistini

Amministratore di Sinapsi
con pluriennale esperienza
nello sviluppo e formazione
di reti commerciali.

COSTI

AZIENDA ASSOCIATA
90,00 euro + IVA

AZIENDA NON ASSOCIATA
120,00 euro + IVA

Le aziende interessate possono effettuare l'iscrizione al corso, inviando al fax 0376/221815 o alla mail info@api.mn.it la presente scheda di adesione possibilmente entro il 14 Maggio p.v.

FAX 0376 / 221815

COUPON DI ADESIONE

RAGIONE SOCIALE REFERENTE
VIA CAP
COMUNE..... N° TEL. N° FAX
E-MAIL
P. IVA C.F.

ISCRIVE N° PARTECIPANTI AL CORSO "CONDURRE LA TRATTATIVA DIFENDENDO IL MARGINE"

LA REALIZZAZIONE DEL CORSO E' SUBORDINATA AL RAGGIUNGIMENTO DI UN NUMERO MINIMO DI ISCRITTI. Sarà data successiva comunicazione di conferma.

I Dati forniti saranno trattati nel rispetto del Codice della Privacy DLgs. 196/03 e ai soli fini dell'organizzazione del corso.