



VENDITE E MANAGEMENT

CALENDARIO SECONDO SEMESTRE

IL TEAM BUILDING OUTDOOR

Incontro gratuito

Primo incontro:
MERCOLEDÌ 11 SETTEMBRE
orario 17.00 / 18.30



Gilberto Cristanini
Tactical Game

PER EVOLVERE NEL DIGITALE SERVE UNA STRATEGIA

Incontro gratuito

Primo incontro:
GIOVEDÌ 12 SETTEMBRE
orario 17.00 / 18.30



Carloalberto Baroni

LEAN OFFICE OVVERO L'UFFICIO SNELLO

Corso a pagamento

LUNEDÌ 16 SETTEMBRE
orario 9.00 / 17.00



Demetrio Praticò

5 COSE DA SAPERE PRIMA DI FIRMARE UN CONTRATTO

Incontro gratuito

MARTEDÌ 17 SETTEMBRE
orario 17.00 / 18.30



Ivan Renusi
Beatrice Garimberti

LA GESTIONE EFFICACE DELLE RIUNIONI

Corso a pagamento

VENERDÌ 20 SETTEMBRE
orario 9.00 / 13.00



Nicola Zanella

LO STORYTELLING DELLA VENDITA

Incontro gratuito

GIOVEDÌ 19 SETTEMBRE
orario 18.00 / 19.00



Davide Bregola

FUORI DAL GREGGE, IL PENSIERO DIVERGENTE

Incontro gratuito

LUNEDÌ 23 SETTEMBRE
orario 18.00 / 19.30



Massimiliano Magrini

IL BUSINESS MODEL CANVAS

Incontro gratuito

MERCOLEDÌ 25 SETTEMBRE
orario 9.30 / 12.30



Giorgio Venturini



VENDITE E MANAGEMENT

CALENDARIO SECONDO SEMESTRE

RISOLVERE I PROBLEMI E RAGGIUNGERE IL RISULTATO

Corso orienteering in Outdoor

VENERDÌ 27 SETTEMBRE
orario 09.00 / 18.00



Gilberto Cristanini
Tactical Game

PER EVOLVERE NEL DIGITALE SERVE UNA STRATEGIA

Corso a pagamento

GIOVEDÌ 3 OTTOBRE
orario 9.00 / 17.00



Carloalberto Baroni

IL MAGAZZINO PER RIDURRE I COSTI

Incontro gratuito di presentazione dei due incontri su come gestire al meglio il magazzino della propria azienda e ridurre i costi.

GIOVEDÌ 3 OTTOBRE
orario 17.00 / 18.30



Flavio Franciosi

NON LASCIARE INDIETRO NESSUNO E VINCERE INSIEME

Corso di softair in outdoor a pagamento

VENERDÌ 4 OTTOBRE
orario 8.30 / 18.30



Gilberto Cristanini
Tactical Game

PASSAGGIO DI CONSEGNE: IL BACKUP DEL PERSONALE

Incontro gratuito

LUNEDÌ 7 OTTOBRE
orario 17.00 / 19.30



Franco Pezzo

6 CAPPELLI PER PENSARE

Corso a pagamento

MERCOLEDÌ 9 OTTOBRE
orario 9.00 / 17.00



Gilberto Cristanini

PENSARE COME LEONARDO

Incontro gratuito

MERCOLEDÌ 9 OTTOBRE
orario 18.00 / 19.30



Nicola Zanella

LO STORYTELLING DELLA VENDITA

Corso a pagamento in 3 incontri:
10, 17 e 31 Ottobre

Primo incontro
GIOVEDÌ 10 OTTOBRE
orario 18.00 / 19.30



Davide Bregola



VENDITE E MANAGEMENT

CALENDARIO SECONDO SEMESTRE

LINKEDIN PER L'ATTIVITÀ COMMERCIALE

Corso a pagamento

MARTEDÌ 15 OTTOBRE
orario 9.00 / 17.00



Giorgio Venturini

SUPERARE I PROPRI LIMITI E ANDARE OLTRE

Corso a pagamento

VENERDÌ 18 OTTOBRE
orario 09.00 / 18.00



Gilberto Cristanini
Tactical Game

IMPRENDITORI, ARTISTI DEL XXI SECOLO

Incontro gratuito

LUNEDÌ 21 OTTOBRE
orario 18.00 / 19.30



Alessandro Obino

COME COSTRUIRE UNA CUSTOMER EFFICACE

Corso a pagamento

MARTEDÌ 22 OTTOBRE
orario 09.00 / 18.00



Stefano Donati

IL MAGAZZINO: LA GESTIONE DELLE SCORTE

Corso a pagamento

MERCOLEDÌ 23 OTTOBRE
orario 09.00 / 17.00



Flavio Franciosi

LA GESTIONE DEI CLIENTI STRATEGICI

Corso a pagamento

MERCOLEDÌ 23 OTTOBRE
orario 9.00 / 17.00



Nicola Zanella

LA MAPPA DELL'EMPATIA VERSO I CLIENTI

Corso a pagamento

MERCOLEDÌ 6 NOVEMBRE
orario 9.00 / 17.00



Demetrio Praticò

IL TELEMARKETING EFFICACE

Corso a pagamento

LUNEDÌ 11 NOVEMBRE
orario 9.00 / 17.00



Eros Tugnoli



VENDITE E MANAGEMENT

CALENDARIO SECONDO SEMESTRE

RINASCIMENTO OGGI: IL MARKETING UMANISTICO

Incontro gratuito

LUNEDÌ 11 NOVEMBRE
orario 18.00 / 19.30



Marzio Bonferroni

LE MAPPE MENTALI PER IL BUSINESS

Corso a pagamento

MERCOLEDÌ 13 NOVEMBRE
orario 9.00 / 17.00



Gilberto Cristanini

IL MERCATO DEL LUSSO DA TIZIANO A AGAPE

Incontro gratuito

MERCOLEDÌ 13 NOVEMBRE
orario 18.00 / 19.30



Nicola Zanella
incontra Agape

PARLARE IN PUBBLICO

Corso a pagamento

**VENERDÌ, SABATO
15 E 16 NOVEMBRE**
orario 09.00 / 18.00



Eros Tugnoli

IL MAGAZZINO: OTTIMIZZARE E RISPARMIARE

Corso a pagamento

LUNEDÌ 25 NOVEMBRE
orario 09.00 / 17.00



Flavio Franciosi

SU INTERNET COSTA MENO

Corso a pagamento

MERCOLEDÌ 27 NOVEMBRE
orario 9.00 / 17.00



Stefano Donati

Vi comunichiamo che **riceverete le circolari di ciascun corso** con tutti i dettagli per partecipare. Per informazioni contattate gli uffici dell'Associazione al numero **0376/221823** o alla mail formazione@api.mn.it.