

# TELEFONA E PRENDI APPUNTAMENTO!

## Come superare il filtro del centralino e prendere l'appuntamento

### Perché scrivere un'e-mail quando puoi telefonare?

Il telefono è uno strumento fondamentale per prendere appuntamenti e sviluppare il fatturato ma non ci si può improvvisare.



**MARTEDÌ 19 MAGGIO**

ORE 09.00 - 13.00



**IN DIRETTA STREAMING**

- La preparazione: tattica, tecnica e contenuti
- L'apertura della telefonata
- Come superare il filtro
- Interessare l'interlocutore in poche battute
- Superare le resistenze della controparte



RELATORE

**Stefano Donati**

Formatore e consulente area  
marketing e vendite.



**COSTO PER PARTECIPANTE**

€ 130 + Iva (azienda associata)

€ 180 + Iva (azienda non associata)

**Per iscriverti  
clicca qui**