

Costa troppo!

30 modi per rispondere alle obiezioni dei clienti

e raggiungere i propri obiettivi



L'obiezione "Costa troppo!" è forse quella che più spesso viene utilizzata dal cliente nel corso della trattativa di vendita. Il venditore per gestire efficacemente questa replica deve conoscere le motivazioni dell'interlocutore e rispondere in modo efficace.

Apindustria per questo propone un corso che fornisca gli strumenti per gestire le obiezioni del cliente in modo efficace e professionale, per arrivare alla chiusura del contratto mantenendo i propri obiettivi di prezzo.

Martedì 18 ottobre 2016

Orario 9.00-13.00//14.00-18.00

Apindustria – Via Ilaria Alpi, 4 – 46100 Mantova

– PROGRAMMA – durata 8 ore	SEDE
<ul style="list-style-type: none"> • Cos'è un'obiezione • Riconoscere le tipologie di obiezioni • Capire le reali motivazioni alla base delle obiezioni basate sul prezzo • Rispondere con calma e sicurezza rafforzando la propria professionalità agli occhi del cliente • Saper scegliere la tecnica e l'argomentazione più efficace per far fronte all'obiezione "costa troppo" • Affrontare le fasi di negoziazione con l'obiettivo di mantenere i propri obiettivi di prezzo 	<p style="text-align: center;">Polo formativo APINDUSTRIA via Alpi, 4 Mantova</p>
	RELATORE
	<p style="text-align: center;">Dott. Nicola Zanella Formatore e consulente in area marketing e risorse umane</p>
	DESTINATARI
	<p style="text-align: center;">Imprenditori o loro stretti collaboratori, commerciali, e chiunque in azienda si occupi di vendita</p>

QUOTE DI
PARTECIPAZIONE

La spesa per partecipante è stata contenuta in:

- 140 € + Iva** per partecipante per **aziende associate**
- 190 € + Iva** per partecipante per **aziende NON associate**

COUPON DI ADESIONE (DA SPEDIRE AGLI UFFICI DELL'ASSOCIAZIONE VIA FAX AL N° 0376221815 O ALLA MAIL INFO@API.MN.IT)

Azienda Via Comune..... N° Tel.
N° Fax E-mail..... Part. Iva Referente.....

ISCRIVE N° partecipanti al corso su "Costa troppo! Come rispondere alle obiezioni dei clienti"

NOME E COGNOME DEL PARTECIPANTE _____

NOME E COGNOME DEL PARTECIPANTE _____

LA REALIZZAZIONE DEL CORSO E' SUBORDINATA AL RAGGIUNGIMENTO DI UN NUMERO MINIMO DI ISCRITTI